

ТИПОВЫЕ КОНТРАКТЫ ICC



Уникальный набор торговых инструментов,
предлагающих гибкие решения в сфере международных соглашений



ПУБЛИКАЦИИ ИСС

Международная торговая палата (ИСС)

ИСС – это международная организация, созданная для решения актуальных проблем развития бизнеса, авторитетный представительный орган, который осуществляет диалог с властью от имени компаний и предприятий всех отраслей экономики и всех частей света.

Серия типовых контрактов ИСС

Серия типовых контрактов ИСС представляет собой уникальный набор торговых инструментов, предлагающих гибкие решения в сфере международных соглашений, которые:

- являются ёмкими и практичными;
- являются справедливыми и сбалансированными для всех сторон благодаря четкому и полному изложению прав и обязанностей;
- включают подробную вводную часть и исчерпывающие приложения, разъясняющие предмет и сферу применения каждого контракта;
- содержат ценные сведения, позволяющие на их основе разработать широкий спектр международных контрактов;
- предлагают альтернативные варианты составления контрактов для конкретных случаев.

Типовые контракты ИСС являются существенным ресурсом для юристов и участников внешнеторговой деятельности, для которых важно иметь возможность легко составить контракт и обсудить его условия.

Большинство типовых контрактов ИСС содержат CD-Rom с электронной формой контракта, готовой для скачивания.

Издательство ИСС

Издательство ИСС – это издательское подразделение Международной торговой палаты, которое издает и осуществляет продажу произведений экспертов, рабочих групп и комиссий ИСС, а также руководств и корпоративных справочников по целому ряду востребованных бизнесом тематик.

Публикации ИСС – это бесценные ресурсы и практические инструменты для международного бизнеса, имеющие огромное значение для банкиров, юристов, арбитров и всех участников внешнеэкономической деятельности.

Книжный интернет-магазин штаб-квартиры ИСС в Париже ICC STORE <http://store.iccwbo.org/>

Книжный интернет-магазин ICC Russia Books <http://iccbooks.ru/>



ТИПОВЫЕ КОНТРАКТЫ ICC



Типовой контракт ICC международной купли-продажи

Публикации ICC No.738E, No.738R, No.738EF (редакция 2013 г.) ●

Помимо англоязычного издания существует русскоязычная публикация, которая представляет собой официальный перевод публикации ICC №738E и включает в себя двуязычную русско-английскую форму контракта международной купли-продажи; также в наличии двуязычная англо-французская публикация данной публикации.

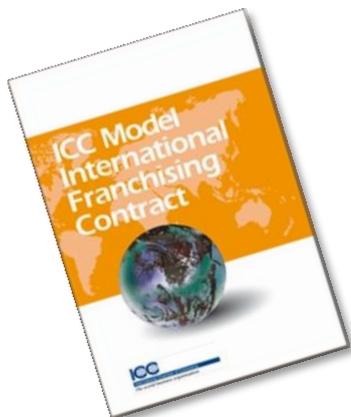
Обновлённая версия этого самого востребованного типового контракта ICC составлена с учётом последних тенденций в сфере международного бизнеса и торгового финансирования. Она содержит описание актуальных торговых терминов согласно правилам Incoterms 2010, а также нового инструмента Bank Payment Obligation (BPO), правила работы с которым разработаны совместно Банковской комиссией ICC и SWIFT.

ПЛЮС: CD-Rom, содержащий текст контракта, стал еще проще в использовании, т.к. дополнен функцией проверки и выбора полей, а также сигналом предупреждения в том случае, когда важные поля остаются незаполненными.

В русскоязычной версии вместо CD-Rom издание содержит **активную ссылку** на электронную форму типового контракта – готовый к использованию шаблон договора.

Просто заполните его – и Вам будет намного легче обсуждать условия сделки с вашими зарубежными партнёрами.

Также русскоязычная публикация доступна в формате e-book.



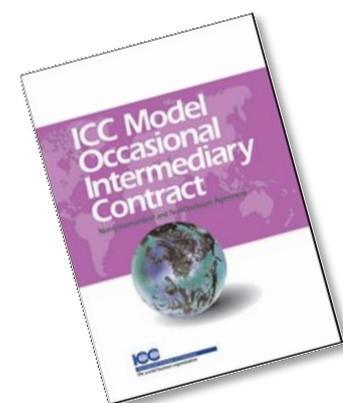
Типовой контракт ICC международного франчайзинга

Публикация ICC No.712E ●

На английском языке.

Формат этого типового контракта был разработан в ответ на растущую потребность в простом и удобном для пользователя типовом документе, учитывающем все разнообразие договоров франчайзинга. Расширенная вводная часть содержит ценные комментарии и пояснения и предлагает альтернативные редакционные решения.

ПЛЮС: Новая улучшенная интерактивная версия на CD-Rom, содержащая текст контракта.



Типовой контракт ICC случайного посредничества

Публикация ICC No.619E ●

На английском языке.

Случайный посредник предоставляет сторонам определенные услуги без бессрочного обязательств по развитию рынка. Разработанный для посреднических сделок, этот типовой контракт содержит определение предоставляемых посредником услуг, описание исключительных прав посредника, а также типовую форму соглашения о неразглашении и добросовестности (NCND).

Уникальная сбалансированная правовая платформа учитывает интересы всех сторон и сводит к минимуму риск мошенничества, обеспечивая правовую защиту.



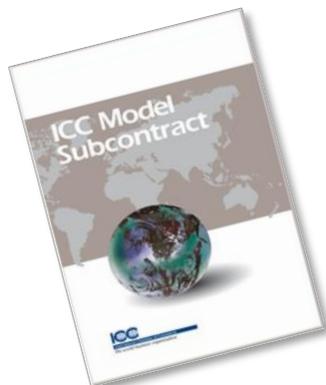
ТИПОВЫЕ КОНТРАКТЫ ICC

Типовой контракт ICC субподряда

Публикация ICC No.706E 

На английском языке.

В основном предназначенный для крупных проектов под ключ этот типовой контракт является достаточно гибким, чтобы его можно было использовать в качестве договора субподряда в различных стандартных ситуациях. Этот надёжный и сбалансированный стандартный контракт поможет вам сэкономить рабочее время и избавит от лишней бумажной работы.



Типовой контракт ICC для реализации крупных проектов под ключ

Публикация ICC No.659E

На английском языке.

Типовой контракт ICC для реализации крупных проектов под ключ обеспечивает подрядчиков и работодателей уникальной, сбалансированной платформой, учитывающей интересы всех сторон. В то же время, данный типовой документ отражает пожелания всех сторон относительно цены и объёма выполняемых работ, регулирует быстрое и эффективное разрешение спорных ситуаций, а также способствует полному и осознанному распределению рисков.



Типовой контракт ICC поставки промышленного предприятия под ключ

Публикация ICC No.653E (e-Book)

На английском языке.

Существует большое разнообразие контрактов под ключ. В настоящее время ни один типовой контракт не может охватить все возможные ситуации. Данный типовой контракт рассматривает широкий круг конкретных вопросов по поставке под ключ промышленного оборудования или производственной линии, оставляя сторонам максимально возможную свободу по выработке специальных условий для конкретных ситуаций.



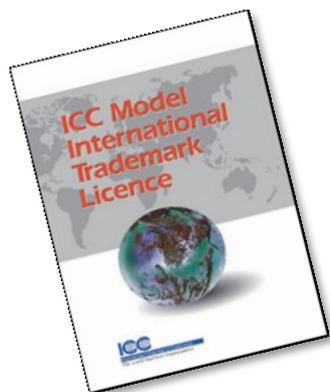
Типовой контракт ICC лицензии на товарный знак

Публикация ICC No.673E 

На английском языке.

Этот типовой контракт рассматривает ситуацию, когда собственник известного торгового знака выдаёт лицензию на право пользования товарным знаком компании, которая будет использовать его по отношению к другим продуктам, нежели те, которые производятся или продаются самим лицензиаром.

Юристы и компании, занимающиеся внешнеэкономической деятельностью, должны использовать этот контракт в качестве основы на переговорах и при составлении собственных контрактов.





Типовой контракт ICC международной передачи технологий

Публикация ICC No.647E 

На английском языке.

Типовой контракт ICC международной передачи технологий предоставляет собой надежное руководство и гибкую, сбалансированную договорную основу для случаев, когда производитель выдаёт лицензию на право пользования информационной и промышленной собственностью компании-лицензиата. Это важный и полезный инструмент для международных лицензиаров и лицензиатов, испытывающих необходимость в документе, являющимся справедливым и сбалансированным для обеих сторон сделки и применимым в различных отраслях промышленности.

Типовое соглашение ICC о конфиденциальности

Публикация ICC No.664E

На английском языке.

Типовое соглашение о конфиденциальности и отдельное Положение о конфиденциальности предлагают бизнесменам и юристам сбалансированные и надежные типовые решения, предназначенные для использования при осуществлении межотраслевых и международных сделок. Это необходимые инструменты, призванные помочь организациям, занимающимся внешнеторговой деятельностью, защитить свои конкурентные преимущества.

Типовой контракт ICC о дистрибьюторской деятельности

Публикация ICC No.646E (e-book)

На английском и французском языках.

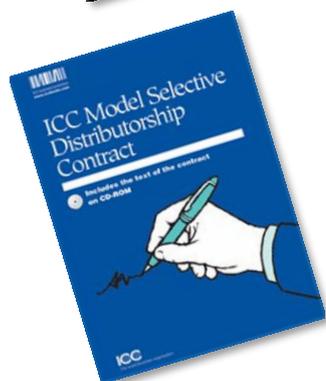
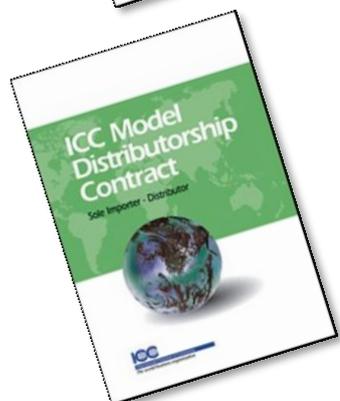
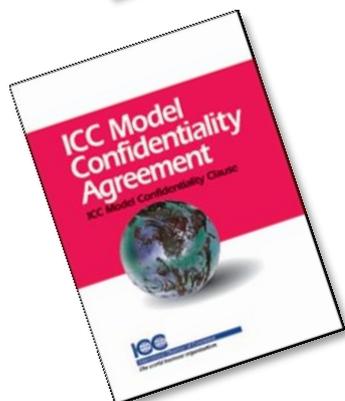
Типовой контракт ICC о дистрибьюторской деятельности предлагает единый договорной механизм, учитывающий преобладающую практику международной торговли. Он, в частности, относится к соглашениям, в рамках которых дистрибьюторы выступают либо в качестве покупателей и посредников, либо в качестве импортеров, организующих дистрибуцию в стране своей деятельности.

Типовой контракт ICC о селективной дистрибьюторской деятельности

Публикация ICC No.657E 

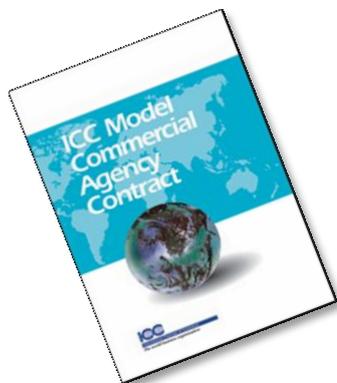
На английском языке.

Типовой контракт ICC о селективной дистрибьюторской деятельности обеспечивает прочную правовую основу, на которой стороны могут быстро создать справедливое соглашение, приемлемое для обеих сторон. Этот типовой контракт призван не допустить использование неуполномоченных посредников всеми сторонами сделки, в том числе производителем.





ТИПОВЫЕ КОНТРАКТЫ ICC

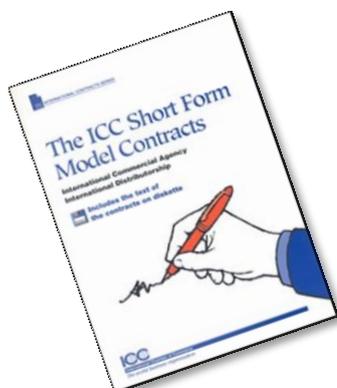


Типовой коммерческий агентский контракт ICC

Публикация ICC No. 644E 

На английском и французском языках.

Столкнувшись с отсутствием единых правил при заключении агентских договоров, стороны в качестве гибкого альтернативного решения могут воспользоваться Типовым коммерческим агентским контрактом ICC. Это полностью пересмотренное издание учитывает последние изменения в законодательстве, регулирующем агентскую деятельность, в том числе, осуществление продаж через Интернет.



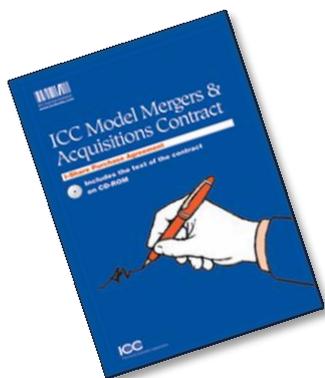
Краткие формы типовых контрактов ICC

Публикация ICC No. 634E (e-book)

На английском и французском языках.

Краткие формы типовых контрактов ICC – это идеальные рабочие инструменты для тех, кто осуществляет относительно простые сделки, не требующие подробно описанных положений.

Контракт содержит две части: Особые условия и Общие положения с комментариями по конкретным вопросам. Текст легко адаптируется к потребностям вашего бизнеса.



Типовой контракт сделки по слиянию и поглощению.

1 – Договор купли-продажи акций

Публикация ICC No. 656E 

На английском языке.

К договорам о слияниях и поглощениях (M & A) относится множество различных контрактов по передаче бизнеса или компании.

Договор купли-продажи акций становится особенно полезным в ситуации, когда весь акционерный капитал компании или бизнеса, приобретается другой компанией или бизнесом. Покупатели, продавцы, юристы и ученые, не являющиеся специалистами в области контрактов слияния и поглощения, найдут этом типовом договоре ценное подспорье для своей повседневной работы.



ТАКЖЕ В НАЛИЧИИ



- Разработка и согласование международных коммерческих контрактов
- Использование франчайзинга для вывода компании на международный рынок
- Руководство ICC к экспортно-импортным операциям. Глобальные стандарты международной торговли
- Сборник ответов на часто задаваемые вопросы по применению Инкотермс® 2010
- Методическое пособие ICC по этике и комплаенс
- Лицензирование интеллектуальной собственности



ТРЕНИНГИ И КОНФЕРЕНЦИИ ICC

ICC проводит тренинги и мероприятия, призванные донести опыт и знания ICC до широкой аудитории.

Мы ежегодно проводим тренинги ICC на различные темы, предназначенные для юристов и практиков в сфере международной торговли, использующих различные торговые инструменты ICC, включая наши типовые контракты, правила Инкотермс® 2010 и т.д.

Наши тренинги соединяют в себе практические групповые рабочие занятия с техническими презентациями высокого уровня, обеспечивая тем самым наилучший результат при обучении. Участники могут выбрать необходимый им вариант из целого ряда предлагаемых базовых и дополнительных тренингов разного уровня.

• Тренинг «Международные контракты»

"Вы будете обучаться у лучших специалистов в области международных контрактов. Обучение в группе, состоящей из представителей самых разных стран мира подарит вам бесценный опыт как с профессиональной, так и личной точки зрения", - Алесслио Санторьелло IMA Industria Macchine Automatiche S.p.A., Италия

• Тренинг «Расширенные международные контракты»

Ближайший тренинг 17-20 ноября 2014 г.

• Мастер-класс по Инкотермс® 2010

Для получения дополнительной информации обращайтесь в Национальный комитет международной торговой палаты ICC Russia +7 (495) 720-5080