

FREE CARRIER / ФРАНКО ПЕРЕВОЗЧИК

FCA (с указанием поименованного места поставки) Incoterms® 2010 / Инкотермс 2010

FCA



ПОЯСНЕНИЕ

Данный термин может быть использован независимо от избранного вида транспорта, а также при использовании более чем одного вида транспорта.

«Free Carrier» («Франко перевозчик») означает, что продавец осуществляет передачу товара перевозчику или иному лицу, номинированному покупателем, в своих помещениях или в ином обусловленном месте.

Сторонам настоятельно рекомендуется наиболее четко определить пункт в поименованном месте поставки, так как риск переходит на покупателя в этом месте.

При намерении сторон осуществить передачу товара в помещениях продавца они должны указать адрес этих помещений в согласованном месте поставки. С другой стороны, если стороны полагают, что товар должен быть передан в ином месте, они должны определить это особое место передачи.

Согласно FCA от продавца требуется выполнение формальностей для вывоза, если таковые применяются. Однако продавец не обязан выполнять таможенные формальности для ввоза, уплачивать импортные пошлины или выполнять иные таможенные формальности при ввозе.

A ОБЯЗАННОСТИ ПРОДАВЦА

A1 Общие обязанности продавца

Продавец обязан в соответствии с договором купли-продажи предоставить покупателю товар, коммерческий счет-инвойс, а также любое иное доказательство соответствия товара условиям договора купли-продажи, которое может потребоваться по условиям договора.

Любой документ, упомянутый в пунктах A1-A10, может быть в виде эквивалентной электронной записи или иной процедуры, если это согласовано сторонами или является обычным.

Комментарий Продавец обязан предоставить товар согласно условиям договора. В соответствии с обычной практикой для получения от покупателя платежа ему также надлежит представить коммерческий счет-инвойс. Кроме того, продавец обязан представить любое иное предусмотренное договором доказательство соответствия товара условиям договора.

Данный текст имеет своей целью лишь напоминание продавцу о его основных обязанностях по договору купли-продажи.

A2 Лицензии, разрешения, контроль безопасности и иные формальности

Если потребуется, продавец обязан получить, за свой счет и на свой риск, экспортную лицензию или иное официальное разрешение и выполнить все таможенные формальности, необходимые для вывоза товара.

Комментарий Продавец обязан обеспечить выполнение таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара, на свой риск и с возмещением всех расходов, которые могут при этом возникнуть. Следовательно, при введении запрещения экспорта или наличии каких-либо особых налогов, взимаемых при вывозе товара, а также в случае введения иных правительственных требований, что может сделать экспорт товара более дорогим, чем ожидалось, все риски и расходы

возлагаются на продавца. В этой связи в договор купли-продажи обычно включаются определенные положения, на которые в случае возникновения затруднений продавец может сослаться. Согласно Конвенции ООН 1980 г. О договорах международной купли-продажи товаров (Венской конвенции 1980 г.) и соответствующим предписаниям различных национальных законов о купле-продаже, запрещения экспорта, которых нельзя было предвидеть или разумно ожидать, могут освободить продавца от его обязательств по договору купли-продажи.

A3 Договоры перевозки и страхования

а) Договор перевозки

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора перевозки. Однако по просьбе покупателя или если это является коммерческой практикой и покупатель своевременно не дает инструкции об ином, продавец может за счет и на риск покупателя заключить договор перевозки на обычных условиях. В любом случае продавец может отказаться от заключения договора перевозки, без промедления известив об этом покупателя.

б) Договор страхования

У продавца нет обязанности перед покупателем по заключению договора страхования. Однако продавец обязан предоставить покупателю по его просьбе, на его риск и за его счет (при наличии расходов) информацию, необходимую покупателю для получения страхования.

Комментарий Все термины группы F ограничивают обязанность продавца передачей товара перевозчику, указанному покупателем. Следовательно, у продавца нет обязанности по заключению договора перевозки. Но тогда, когда заключение договора перевозки не представляет сложности и расходы по фрахту примерно одинаковы, независимо от заключения договора перевозки продавцом или покупателем, более практичным для продавца представляется вариант заключения им с перевозчиком договора перевозки за счет и на риск покупателя. Это объясняет причину развития во многих случаях коммерческой практики в данном направлении.