

СОДЕРЖАНИЕ

Вступительное слово 5

Введение 15

РАЗДЕЛ I

ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ТОРГОВЫХ СДЕЛОК 17

1 ПРИНЦИПЫ И ПРАВО МЕЖДУНАРОДНЫХ
КОММЕРЧЕСКИХ ДОГОВОРОВ 17

1.1 Свобода договора 17

1.2 *Lex mercatoria* 21

1.3 Обязательные (императивные) нормы права 25

2 ДОГОВОРЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ 28

2.1 Происхождение Венской конвенции 1980 г. 28

2.2 Применение Венской конвенции 1980 г. и выбор права 29

2.3 Заключение договора купли-продажи 31

2.4 Толкование договоров 39

2.5 Роль торгового обычая и диспозитивного регулирования
в устранении пробелов 42

3 СДЕЛКИ 45

3.1 Продажа материальных ценностей 45

3.2 Продажа нематериальных объектов и смешанные
договоры 48

4 ФОРМЫ ОПЛАТЫ 51

4.1 Одновременный обмен товара на деньги 51

4.2 Предоплата 52

4.3 Документарный аккредитив 52

4.4 *COD* и *CAD* 53

4.5 Право задержки груза в пути следования 54

4.6 Сохранение права собственности 56

8 СОДЕРЖАНИЕ

- 5 ЗАЩИТА ОТ НАРУШЕНИЙ ДОГОВОРА
И ИЗМЕНИВШИХСЯ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ 58
 - 5.1 Тендерные гарантии, гарантия исполнения договора,
гарантии платежа по первому требованию 58
 - 5.2 Изменившиеся обстоятельства и принцип обязательности
договоров (*pacta sunt servanda*) 60
 - 5.3 Оговорки об исключениях, форс-мажоре и освобождении
от ответственности 62
 - Форс-мажорные оговорки 62
 - Оговорка о затруднении 65
 - Оговорки о корректировке цены и валюты 66

- 6 ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ И ДОГОВОР ПЕРЕВОЗКИ 68
 - 6.1 Варианты (от **EXW** до **DDP**) 68
 - Инкотермс (Incoterms®) 69
 - 6.2 Измененные процедуры исполнения договора перевозки 70
 - 6.3 Группа I и II 71

- 7 РИСК УТРАТЫ, ПОВРЕЖДЕНИЯ ИЛИ ЗАДЕРЖКИ
ВО ВРЕМЯ ПЕРЕВОЗКИ ТОВАРА 72
 - 7.1 Общие принципы распределения рисков 72
 - 7.2 Транспортное страхование 74
 - 7.3 Регрессные иски страховщиков 76

- 8 СОГЛАСОВАННОСТЬ ДОГОВОРОВ КУПЛИ-ПРОДАЖИ,
ПЕРЕВОЗКИ, СТРАХОВАНИЯ И ФИНАНСИРОВАНИЯ 78
 - 8.1 Взаимосвязь между различными договорами 78
 - 8.2 Традиционное значение бортового коносамента 78
 - 8.3 Риски, свойственные системе коносаментов 80
 - 8.4 Морские накладные 84
 - 8.5 Электронные коносаменты 88

- 9 РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ 93
 - 9.1 Примирительная процедура и ADR (альтернативное
разрешение споров) 93
 - 9.2 Судебное разбирательство или арбитраж? 94
 - 9.3 Некоторые неизвестные черты арбитража 100
 - 9.4 Контрольный перечень некоторых наиболее важных
вопросов об арбитраже 108

РАЗДЕЛ II**ДЕЛКИ КУПИИ-ПРОДАЖИ 110**

- 1 ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПРОДАВЦОМ 110
 - 1.1 Характеристики товара и обязательство продавца обеспечить соответствие 110
 - 1.2 Четыре категории торговых терминов (Е, F, C и D Инкотермс 2010) 118
 - 1.3 Классификация обязательств продавца и покупателя поставить товар и принять поставку по группам А и Б 127
 - 1.4 Основные элементы 11 торговых терминов Инкотермс 129
 - Группа I 129
 - EXW 129
 - FCA 131
 - CPT 133
 - CIP 135
 - DAT 135
 - DAP 136
 - DDP 136
 - Группа II 137
 - FAS 137
 - FOB 137
 - CFR 142
 - CFR 145
 - 1.5 Как выбрать оптимальный торговый термин 147
 - 1.6 Система распределения расходов 148
- 2 ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ В ОТНОШЕНИИ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ ПРИ НАРУШЕНИИ ДОГОВОРА ПРОДАВЦОМ 151
 - 2.1 Право покупателя требовать исполнения в натуре 151
 - 2.2 Право покупателя на расторжение договора 152
 - 2.3 Право покупателя на получение компенсации 157
 - 2.4 Освобождение от ответственности за нарушение 162
- 3 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПРОДАВЦА ЗА НЕПОСТАВКУ СООТВЕТСТВУЮЩЕГО ТОВАРА 165
 - 3.1 Обязательство покупателя осмотреть товар и сообщить о несоответствии 165

10 СОДЕРЖАНИЕ

- 3.2 Обязанность продавца исправить недостатки 168
- 3.3 Право продавца устранить недостатки товара 169
- 3.4 Право покупателя требовать уменьшения цены 170
- 3.5 Ответственность продавца за причинение вреда вследствие недостатков товара, ответственность за продукт (product liability) 171
- 3.6 Исключение и ограничение оговорок об освобождении от ответственности 173

- 4 ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПОКУПАТЕЛЕМ 178
 - 4.1 Обязательство покупателя уплатить цену и определение цены 178
 - 4.2 Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов – публикация ИСС УСР 600 180
 - 4.3 Отказ покупателя сотрудничать или принять поставку 189
 - 4.4 Нарушение покупателем дополнительных обязательств 191
 - 4.5 Право продавца требовать от покупателя уплаты цены 193
 - 4.6 Право продавца расторгнуть договор в случае нарушения со стороны покупателя 194
 - 4.7 Право продавца на получение процентов за просроченный платеж и убытки 195

- 5 ПРЕДВИДИМЫЕ НАРУШЕНИЯ ДОГОВОРА 200
 - 5.1 Право приостановить исполнение обязательств 200
 - 5.2 Право расторгнуть договор в случае предвидимого нарушения 201

- 6 ПОСЛЕДСТВИЯ РАСТОРЖЕНИЯ 202
 - 6.1 Расторжение предусматривает направление извещения другой стороне (Венская конвенция 1980 г., ст. 26) 202
 - 6.2 Освобождение от исполнения и возврат исполненного по договору 203
 - 6.3 Сохранение товара в случае непринятия покупателем поставки или отказа от товара 206

РАЗДЕЛ III**ДОГОВОРЫ ПЕРЕВОЗКИ И СВЯЗАННЫЕ С НИМИ****ДОГОВОРЫ 208**

- 1 РЫНОК ТРАНСПОРТНЫХ УСЛУГ 208
- 1.1 Договор чартера (чартер-партия) и линейные морские перевозки товаров 208
- 1.2 Наземная и воздушная перевозка товара 212
- 1.3 Смешанные перевозки 212
- 1.4 Экспедиторы груза и консолидация груза 213
- 1.5 Экспедиторские документы (документы FIATA) 214

- 2 ОСОБЕННОСТИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ РИСКОВ В ДОГОВОРАХ МОРСКОЙ ПЕРЕВОЗКИ 217
- 2.1 Морское предприятие и распределение расходов по общей аварии 217
- 2.2 Обязательная минимальная ответственность в соответствии с Конвенцией об унификации некоторых правил о коносаменте 1924 г. (Гаагские правила) 218
- 2.3 Гамбургские правила 1978 г. и устойчивость к изменениям 222
- 2.4 Роттердамские правила 2009 г. и война конвенций 225

- 3 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЕРЕВОЗЧИКА ЗА ВОЗДУШНУЮ, ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНУЮ, АВТОМОБИЛЬНУЮ И МУЛЬТИМОДАЛЬНУЮ ПЕРЕВОЗКУ ТОВАРОВ 227
- 3.1 Договор перевозки определяет сферу применения соответствующих конвенций 227
- 3.2 Воздушная перевозка 227
- 3.3 Железнодорожная перевозка 228
- 3.4 Автомобильная перевозка 228
- 3.5 Декларация стоимости 230
- 3.6 Ответственность операторов смешанной перевозки (ОСП) 230
- 3.7 Правила ЮНКТАД/ИСС для документов смешанных перевозок 1991 г. 232

- 4 ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ОПЕРАТОРОВ ТЕРМИНАЛОВ 235
- 4.1 Свобода договора имеет преимущественное значение 235
- 4.2 Конвенция ОТТ 1991 г. 236

12 СОДЕРЖАНИЕ

5	ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЭКСПЕДИТОРОВ	238
5.1	Проект Конвенции УНИДРУА 1967 г.	238
5.2	Ответственность экспедитора как перевозчика	239
5.3	Типовые правила FIATA для экспедиторских услуг 1996 г.	240
6	ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ ДОГОВОРОМ КУПЛИ-ПРОДАЖИ И ДОГОВОРАМИ В ТРАНСПОРТНОМ СЕКТОРЕ	243
	АЛФАВИТНО-ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ	885

ПРИЛОЖЕНИЯ

I. Основные принципы

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров 247
2. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА (2010) 305
3. Принципы европейского контрактного права 361

II. Основные стандартные правила, практики, контракты и оговорки

1. Incoterms® 2010/Инкотермс 2010 (Публикация ИСС № 715) 403
2. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов: Редакция 2007 г. (Публикация ИСС № 600) 547
3. Унифицированные правила ИСС для гарантий по требованию. Редакция 2010 г. (Публикация ИСС № 758) 615
4. Типовой коммерческий агентский контракт ИСС. Второе издание (Публикация ИСС № 644) 673
5. Типовой дистрибьюторский контракт ИСС. Монопольный импортер-дистрибьютор. Второе издание (Публикация ИСС № 646) 707
6. Типовой контракт ИСС международной купли-продажи (Публикация ИСС № 656) 743
7. Оговорка ИСС 2003 о форс-мажоре, Оговорка ИСС 2003 о затруднении (Публикация ИСС № 650) 761
8. Orgalime S 2000 777

III. Правила и документы для транспортного сектора

1. Правила ЮНКТАД/ИСС для документов смешанных перевозок (Публикация ИСС № 481) 781
2. Типовые правила ФИАТА, регулирующие экспедиторскую деятельность 787
 - 2.1. Официальное описание понятия «экспедиторские и логистические услуги» 798
3. FIATA FBL – Multimodal Transport Bill of Lading 799
4. FIATA FCT – Forwarders Certificate of Transport 815
5. FIATA FCR – Forwarders Certificate of Receipt 821
6. FIATA FWR – Warehouse Receipt 827
7. FIATA Forwarding Instructions – FFI 833

14 ПРИЛОЖЕНИЯ

8. FIATA SDT – Shippers Declaration for the Transport of Dangerous Goods 839
9. FIATA SIC – Shippers Intermodal Weight Certification 845
10. Non-negotiable FIATA Multimodal Transport Waybill – FWB 849
11. Унифицированные правила ММК для морских накладных 859
12. Правила ММК для электронных коносаментов 861
13. Baltime 1939 (time charter party) 865
14. Gencon (voyage charter party) 868
15. Congenbill (bill of lading) 871
16. Liner Bill of Lading (Conlinebill) 873
17. Non-Negotiable Waybill 875
18. Combiconbill 876
19. Combiconwaybill 878
20. Multidoc 95 880
21. Multiwaybill 95 882