

# СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ .....	5
БЛАГОДАРНОСТИ .....	6
КОММЕНТАРИЙ К ТЕРМИНОЛОГИИ .....	13
<b>ГЛАВА ПЕРВАЯ: ВВЕДЕНИЕ В ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНУЮ ПРАКТИКУ .....</b>	<b>15</b>
1.1 Содержание книги .....	15
1.2 Коммерческие продажи и право .....	15
1.3 Риски, связанные с экспортом и импортом .....	16
1.4 Стандартные документы и системы: понимание «документарных продаж» .....	17
1.5 Культурные и языковые различия .....	19
1.6 Решения: примеры управления рисками при экспорте-импорте .....	19
1.7 Международные организации и торговые палаты .....	20
1.7.1 Торговые палаты .....	20
1.7.2 ИСС – поставщик глобальных стандартов для международной торговли .....	21
1.7.3 Международные организации, участвующие в международной торговле .....	23
1.8 Многосторонняя рамочная основа для мировой торговли: Всемирная торговая организация (ВТО) .....	24
<b>ГЛАВА ВТОРАЯ: ОБЗОР ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ: ДОКУМЕНТЫ .....</b>	<b>27</b>
2.1 Документы и последовательность действий в экспортных сделках .....	27
2.2 Транспортировка: экспедиторы грузов .....	30
2.3 Проверка документов банком: проблема расхождений .....	32
2.4 Ответственность перевозчиков и страховое покрытие .....	32
<b>ГЛАВА ТРЕТЬЯ: АКЦЕНТ НА ИНКОТЕРМС 2010: СТАНДАРТНЫЕ ТОРГОВЫЕ ТЕРМИНЫ .....</b>	<b>47</b>
3.1 Вступление .....	47
3.2 Изменения в Инкотермс 2010 .....	55
3.3 Краткий обзор терминов Инкотермс 2010 .....	57
3.4 Распределение расходов, рисков и обязанностей .....	62
3.5 Прочие аспекты .....	63
<b>ГЛАВА ЧЕТВЁРТАЯ: МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО .....</b>	<b>69</b>
4.1 Правовая среда экспортно-импортных операций .....	69
4.2 Управление правовыми рисками посредством составления полных и точных международных контрактов .....	70
4.3 Основные правовые системы: гражданское право, общее право и шариат .....	72
4.4 Юрисдикция и выбор права .....	73
4.5 Международная торговля и Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980 г., CISG) .....	74
4.6 Исполнение, нарушение договора и средства правовой защиты в случае нарушения договора .....	77

4.7	Переговоры по договору и преддоговорная ответственность .....	79
4.8	Типовые или стандартные договоры в международной торговле .....	81
<b>ГЛАВА ПЯТАЯ: АКЦЕНТ НА МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛЕ-ПРОДАЖЕ: ТИПОВОЙ КОНТРАКТ ICC МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ.....</b>		
5.1	Экспортно-импортные операции и Типовой контракт ICC международной купли-продажи .....	83
5.2	Коммерческая практика: сделки, основанные на счёте-проформе, заказе на поставку и/или типовых контрактах .....	85
5.3	Отличие договоров купли-продажи от других международных коммерческих сделок .....	87
5.4	Как пользоваться Типовым контрактом ICC международной купли-продажи? .....	88
5.5	Кому следует использовать Типовой контракт ICC международной купли-продажи? .....	89
5.6	Основные статьи и положения Типового контракта ICC международной купли-продажи .....	89
<b>ГЛАВА ШЕСТАЯ: МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ: МЕЖДУНАРОДНЫЕ СУДЕБНЫЕ РАЗБИРАТЕЛЬСТВА, АРБИТРАЖ И АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ПРОЦЕДУРА РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ .....</b>		
6.1	Разработка стратегии по разрешению международных споров .....	99
6.1.1	Почему разрешению споров следует уделять больше внимания? .....	99
6.1.2	Обсуждение возможностей разрешения споров в ходе переговоров и составления договора .....	100
6.2	После возникновения спора .....	100
6.2.1	Разработка договора – контрактная предусмотрительность и оговорки о корректировке цены .....	100
6.2.2	Обсуждение проблемы – отказ от прав, повторные переговоры, содействие эксперта .....	101
6.3	Международное судебное разбирательство .....	103
6.3.1	Судебное разбирательство .....	103
6.3.2	Где предъявлять иск: юрисдикция и выбор места подсудности .....	103
6.3.3	Выбор права и применимое право .....	104
6.3.4	Приведение в исполнение судебных решений .....	105
6.4	Международный коммерческий арбитраж .....	105
6.4.1	Преимущества международного коммерческого арбитража .....	105
6.4.2	Потенциальные недостатки .....	107
<b>ГЛАВА СЕДЬМАЯ: АРБИТРАЖ ICC И УСЛУГИ ПО РАЗРЕШЕНИЮ СПОРОВ .....</b>		
7.1	Арбитраж ICC .....	109
7.2	Арбитражная оговорка ICC .....	110
7.3	Суд и Секретариат ICC .....	110
7.4	Арбитр(ы) .....	111
7.5	Арбитражная процедура ICC .....	112
7.6	Арбитражный регламент ICC в редакции 2012 года .....	114
7.7	DOCDEX .....	117
7.8	ADR (ДРС) ICC (Альтернативная процедура разрешения споров) .....	117
7.8.1	Разработанный ICC Регламент ADR (ДРС) .....	118
7.8.2	Инициирование процедуры ADR ICC .....	118
7.8.3	Процедура, используемая в рамках разбирательства ADR ICC .....	118
7.8.4	Результат разбирательства ADR ICC .....	119
7.9	Регламент Совета ICC по разрешению споров .....	119
7.10	Назначение эксперта .....	120

<b>ГЛАВА ВОСЬМАЯ: ВВЕДЕНИЕ В МЕЖДУНАРОДНЫЕ РАСЧЁТЫ</b> .....	<b>121</b>
8.1 Обзор .....	121
8.2 Способы расчётов на практике .....	124
8.3 Управление валютными и обменными рисками .....	128
8.4 Документы, необходимые для оплаты за товары .....	129
<b>ГЛАВА ДЕВЯТАЯ: АКЦЕНТ НА ДОКУМЕНТАРНЫХ АККРЕДИТИВАХ И UCP</b> .....	<b>133</b>
9.1 Введение .....	133
9.2 Правила для аккредитивов: UCP 600 .....	137
9.3 Основные понятия и терминология .....	139
9.4 Пример: процедура для безотзывного подтверждённого аккредитива .....	142
9.5 Независимость и строгое соответствие: основные принципы практики работы с документарными аккредитивами .....	147
9.6 Контрольный список вопросов: рекомендации для практической работы с документарными аккредитивами .....	150
9.7 Электронное приложение к UCP 600 (eUCP) .....	151
<b>ГЛАВА ДЕСЯТАЯ: КРАТКОСРОЧНОЕ ТОРГОВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ: ФАКТОРИНГ И ФОРФЕЙТИНГ</b> .....	<b>155</b>
10.1 Финансирование экспортной дебиторской задолженности: факторинг и форфейтинг .....	155
10.2 Факторинг: основные черты .....	156
10.2.1 Определение .....	156
10.2.2 Присутствие на рынке .....	157
10.3 Факторинг на практике .....	157
10.4 Преимущества и недостатки .....	160
10.5 Форфейтинг: подробный обзор .....	160
10.5.1 Определение .....	160
10.6 Форфейтинг на практике .....	162
10.7 Преимущества форфейтинга .....	165
10.8 Правила и рекомендации для форфейтинговых операций .....	165
10.9 Риск отмывания денег .....	166
<b>ГЛАВА ОДИННАДЦАТАЯ: ГАРАНТИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОПЕРАЦИЙ: ГАРАНТИИ, ГАРАНТИЙНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА (БОНДЫ) И РЕЗЕРВНЫЕ АККРЕДИТИВЫ</b> .....	<b>167</b>
11.1 Комментарий к терминологии .....	167
11.2 Основные цели использования гарантий, гарантийных обязательств и резервных аккредитивов .....	170
11.3 Различие между инструментами – «требованиями» и инструментами – «поручительствами» .....	171
11.4 Унифицированные правила ICC для гарантий и гарантийных обязательств .....	174
11.5 Правила ICC для резервных аккредитивов: Международная практика резервных аккредитивов (ISP98) .....	176
11.6 Действие и процедура гарантии по требованию – прямая и опосредованная .....	178
<b>ГЛАВА ДВЕНАДЦАТАЯ: МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ СДЕЛКИ: ТИПОВЫЕ КОНТРАКТЫ ICC</b> .....	<b>179</b>
12.1 Международная экспансия бизнеса: пути к глобализации .....	179
12.2 Использование типовых договоров .....	179
12.3 Организации, разрабатывающие типовые договоры .....	180
12.4 Типовые контракты ICC .....	180

12.4.1	Типовой договор ICC международной купли-продажи (ICC Model International Sale Contract) .....	180
12.4.2	Типовой коммерческий агентский контракт ICC (ICC Model Commercial Agency Contract) .....	181
12.4.3	Типовой дистрибьюторский договор ICC. Монопольный импортёр-дистрибьютор (ICC Model Distributorship Contract. Sole importer-distributor) .....	181
12.4.4	Краткие формы типовых договоров ICC (ICC Model Short-Form Contracts) .....	181
12.4.5	Типовой договор ICC выборочного дистрибьюторства. Монопольный импортёр-дистрибьютор (ICC Model Selective Distributorship Contract. Sole importer-distributor) .....	181
12.4.6	Типовой контракт ICC международного франчайзинга (ICC Model Franchising Contract) .....	182
12.4.7	Типовой договор ICC для сделки на строительство «под ключ» промышленного объекта (ICC Model Contract for Turnkey Supply of an Industrial Plant) .....	182
12.4.8	Типовой договор ICC для реализации крупных проектов «под ключ» (ICC Model Turnkey Contract for Major Projects) .....	182
12.4.9	Типовой контракт ICC случайного посредничества (ICC Model Occasional Intermediary Contract) .....	182
12.4.10	Типовой договор ICC о передаче технологий (ICC Model Transfer of Technology Contract) .....	183
12.4.11	Типовой договор ICC для слияний и поглощений № 1 – соглашение купли-продажи акций (ICC Model Mergers and Acquisitions Contract 1 – Share Purchase Agreement) .....	183
12.4.12	Типовой договор ICC о лицензировании товарных знаков (ICC Model Trademark License Contract) .....	183
12.4.13	Типовой договор ICC о конфиденциальности (ICC Model Confidentiality Agreement) .....	183
12.4.14	Типовые договоры ICC, находящиеся в разработке .....	183
12.5	Акцент на коммерческом представительстве (агентстве) и дистрибьюторстве .....	184
12.5.1	Выбор между коммерческим представительством (агентством) и дистрибьюторством .....	184
12.5.2	Составление агентского и дистрибьюторского договоров .....	184
12.6	Право, регулирующее агентские соглашения .....	187
12.7	Основные обязанности агента и принципала .....	187
12.8	Агентские отношения и право/регулирование: Директива ЕС в отношении независимых коммерческих агентов 86/653 от 18 декабря 1986 г. ....	188
12.9	Акцент на Типовом международном агентском (коммерческом агентском) контракте ICC .....	189
12.9.1	Сфера действия .....	189
12.9.2	Агенты как сотрудники .....	189
12.9.3	Основные положения агентских договоров .....	189
12.10	Акцент на Типовом дистрибьюторском контракте ICC .....	196
12.10.1	Характеристики эксклюзивных дистрибьюторских договоров .....	196
12.10.2	Основные положения дистрибьюторских соглашений .....	197
12.11	Акцент на Типовом контракте ICC международного франчайзинга .....	198
12.11.1	Введение .....	198
12.11.2	Различные виды франшиз и франчайзинговых структур .....	199
12.11.3	Типовой контракт ICC международного франчайзинга .....	200
12.12	Типовой контракт ICC случайного посредничества (Соглашение о необходимости и нераскрытии информации) (ICC Model Occasional Intermediary Contract. Non-Circumvention and Non-Disclosure Agreement) .....	201
<b>ГЛАВА ТРИНАДЦАТАЯ: МЕЖДУНАРОДНАЯ ПЕРЕВОЗКА ТОВАРОВ .....</b>		<b>203</b>
13.2	Управление транспортировкой .....	203
13.3	Международные договоры и конвенции .....	205
13.4	Ответственность перевозчика .....	207

13.5	Договоры чартера (Чартер-партии) .....	208
13.6	Экспедиторы груза .....	209
13.6.1	Введение .....	209
13.6.2	Различные функции и виды экспедиторов .....	210
13.7	Отгрузочные документы .....	211
13.7.1	Различные документы .....	211
13.8	Коносамент .....	212
13.9	Морская транспортировка .....	215
13.9.1	Обзор основной коммерческой практики .....	215
13.9.2	Морской фрахт .....	216
13.10	Контейнерные и смешанные перевозки .....	219
13.10.1	Контейнеры и Инкотермс .....	219
13.10.2	Обзор основной коммерческой процедуры .....	220
13.11	Авиаперевозки .....	220
13.11.1	Введение .....	220
13.11.2	Обзор авиатранспортной процедуры .....	221
13.12	Автомобильные и железнодорожные перевозки .....	223
13.12.1	Автомобильные перевозки .....	223
13.13	Железнодорожные перевозки .....	224
13.14	Страхование грузов .....	224
<b>ГЛАВА ЧЕТЫРНАДЦАТАЯ: ЭЛЕКТРОННАЯ КОММЕРЦИЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ: ПРАКТИКА И ПОЛИТИКА .....</b>		<b>229</b>
14.1	Глобальная электронная торговля: практические соображения .....	229
14.2	Таможенная классификация и Инкотермс для электронной торговли .....	229
14.3	Варианты оплаты в рамках международных продаж через Интернет .....	230
14.4	Информация о таможенной классификации для глобальной электронной торговли .....	231
14.5	Правовые нормы и саморегулирование в глобальной электронной торговле .....	232
14.6	Защита данных, защита частной жизни и электронная торговля .....	234
14.7	Многосторонние торговые переговоры: задачи всемирного бизнеса .....	236
14.7.1	Форумы, на которых вырабатывается политика, инициативы и подходы .....	237
<b>ГЛАВА ПЯТНАДЦАТАЯ: МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ .....</b>		<b>239</b>
15.1	Обзор вопросов, связанных с интеллектуальной собственностью (ИС) в международном бизнесе .....	239
15.2	Охрана товарных знаков .....	240
15.2.1	Международная охрана товарных знаков должна быть экономически эффективной .....	241
15.2.2	Национальные товарные знаки не всегда подлежат защите на иностранном рынке .....	242
15.2.3	Мадридская система для международной регистрации товарных знаков .....	242
15.2.4	Парижская конвенция по охране промышленной собственности (1883) .....	242
15.3	Охрана патентов .....	242
15.3.1	Патенты в рамках Парижской конвенции .....	243
15.3.2	Договор о патентной кооперации (Patent Cooperation Treaty) .....	243
15.4	Охрана авторских прав .....	243
15.4.1	Бернская конвенция об охране литературных и художественных произведений .....	244

15.5	Коммерческая тайна .....	244
15.6	Охрана промышленных образцов .....	245
15.7	Интеллектуальная собственность и Интернет: доменные имена и разрешение споров .....	245
15.7.1	Единообразная политика разрешения споров в связи с доменными именами (Uniform Domain-Name Dispute-Resolution Policy, «UDRP») .....	245
15.8	Контрафакт .....	246
15.8.1	Международное соглашение по борьбе с контрафактной продукцией (Anti-Counterfeiting Trade Agreement, «АСТА») .....	246
15.9	ИСС и интеллектуальная собственность .....	246
15.9.1	BASCAP: Инициатива ИСС по борьбе с контрафактной продукцией. ....	246
15.9.2	Новации в сфере глобальной интеллектуальной собственности: «Рекомендации ИСС по актуальным вопросам интеллектуальной собственности для предпринимателей и органов власти» («Дорожная карта», IP Roadmap) .....	247
<b>ГЛАВА ШЕСТНАДЦАТАЯ: ТАМОЖНЯ И КАРНЕТЫ АТА .....</b>		<b>249</b>
16.1	Таможенная очистка и импортные пошлины .....	249
16.2	Всемирная таможенная организация (WCO) и гармонизированная система тарифов .....	250
16.3	Таможенные брокеры и агенты .....	251
16.4	Экспортная очистка товаров: лицензии и квоты .....	251
16.5	Импортная таможенная очистка: пошлины и налоги .....	252
16.6	Временный импорт и Карнеты АТА .....	253
ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ ГЛОССАРИЙ .....		255
АЛФАВИТНО-ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ .....		286